

CTC エスピー株式会社と「Teachme Biz」の販売代理店契約を締結

～RPA の活用で生産性向上に取り組む企業を中心に導入～

国内外の約 2,600 社が有償利用するビジュアル SOP マネジメントプラットフォーム「Teachme Biz」（ティーチミー・ビズ）を提供する株式会社スタディスト（本社：東京都千代田区、代表取締役：鈴木悟史、以下「スタディスト」）は、伊藤忠テクノソリューションズ株式会社のグループ会社で、IT 関連機器やソフトウェアの販売を行う CTC エスピー株式会社（代表取締役社長：玉野井 明良、本社：東京都世田谷区、以下：CTCSP）と販売代理店契約を締結しました。本契約に基づき、2020 年 2 月 1 日より CTCSP の販売網を通じた「Teachme Biz」の販売を開始し、業務の生産性向上として RPA（Robotics Process Automation）の活用に取り組む企業を中心に導入を目指します。

RPA は社員が抱える定型業務の自動化を支援するツールであり、RPA を導入することで業務時間や人的ミスなどの大幅な削減が期待できるため、昨今の働き方改革への対応や人手不足に対する有力な解決策の一つとして多くの企業で導入が進んでいます。一方で、導入後に社員に対するツール活用策の周知や、管理・メンテナンス等が容易ではないとの声も存在します。

スタディストでは、1990 年の設立以降、大手企業へのソフトウェア導入や IT 関連機器の豊富な販売実績を有し、近年では RPA ツールの販売を通じた企業の業務自動化および効率化に貢献している CTCSP との提携により、全国の大手企業へ「Teachme Biz」の販売およびサービス提供体制をさらに強化し、企業の生産性向上に寄与してまいります。

■RPA 業務における「Teachme Biz」の活用シーン

- RPA のロボット（シナリオ）作成やメンテナンス時に参照可能な画像・動画ベースのコンテンツを、いつでも、どこでも見られる自習環境を整備。
- 作成したコンテンツを“期限付きタスク”として社内配信し、コンテンツの開封・閲覧・実施状況などの進捗を把握することで、社内における RPA の早期定着・普及の促進。
- 業務の RPA 化を希望する現場担当者からロボット作成者に対して、業務内容を画像・動画ベースで伝達。またロボット作成後、ロボット作成者から現場担当者に対し、RPA の動作内容を伝達することで、RPA 要件の容易な確認が可能。

■今後の展開

国内労働生産人口の減少を見据え、社員の生産性向上や雇用の多様化に向けた適切な施策の実行は、

企業にとって継続的な成長を遂げるために欠かすことができません。RPA や AI などの技術がさらに業務に浸透する環境においては、紙をベースに組み上げられた従来型の業務オペレーションから、人の能力をさらに引き出すデジタル技術との最適な協働を可能にする、新たなオペレーション体制への変革が求められています。

スタディストでは、これら企業の変革をさらに強力に支援すべく、「Teachme Biz アライアンスプログラム」(パートナー制度)の本格運用を開始します。

スタディストでは、直接販売、パートナー企業からの紹介や全国の地方銀行を仲介役としたビジネスマッチングを通じ、全国のさまざまな業種・業界および規模の企業に対し「Teachme Biz」を提供してきました。特に、地方の中小企業における人手不足への対応と生産性向上は喫緊の課題であり、その解決策として「Teachme Biz」のニーズが高まっています。

CTCSP を含むアライアンス体制の強化を通じて、都市部、地方や企業規模に関わらず、「Teachme Biz」の販路を拡張し、企業内での浸透定着を促進するための機能強化に努めます。

■ Teachme Biz について

クラウド型のビジュアル SOP*マネジメントプラットフォーム「Teachme Biz (ティーチミー・ビズ)」は、企業の標準作業手順書の作成、管理を効率化することで、生産性を大きく向上させるソリューションです。手順書の作成時間を大幅に削減するだけでなく、人材育成効率化や顧客満足度の向上など、様々な成果が報告されています。2020年2月現在、約2,600社が有償利用しています。利用料金は1社あたり月額50,000円(税抜)から。

<https://biz.teachme.jp/>

* SOP : 標準作業手順書 (Standard Operating Procedures)

■ Teachme Biz アライアンスプログラムについて

Teachme Biz アライアンスプログラムは、Teachme Biz の販売(再販)を行う「セールスパートナー」と、導入支援等サポートを行う「テクニカルパートナー」の2種類から構成されるパートナー制度です。スタディストはアライアンスプログラム提携各社との販売促進策の検討および各種の支援施策を行い、双方のビジネス機会拡大を図ります。

アライアンスプログラム概要：<https://biz.teachme.jp/partners/detail/>

■ 株式会社スタディスト 会社概要

所在地：東京都千代田区神田錦町1-6 住友商事錦町ビル9階

設立：2010年3月19日

資本金：6億7,474万円(資本準備金含む)

代表者：代表取締役 鈴木悟史

事業内容：ビジュアル SOP マネジメントプラットフォーム「Teachme Biz」の開発、販売

ウェブサイト：<https://studist.jp/>

「伝えることを、もっと簡単に。」というミッションのもと、クラウド型ビジュアル SOP マネジメント

プラットフォーム「Teachme Biz」を開発、販売。企業における情報伝達ロスをなくし、「知る、考える、創り出す喜びにあふれた、知的活力みなぎる社会をつくる」というビジョンを掲げるスタートアップ。

■報道関係者 お問い合わせ先

株式会社スタディスト

担当：森

電話：03-6206-9330

E-mail：pr@studist.jp